



## **Logpoint présente son nouveau Partner Program 2024**

Apr 09, 2024 10:00 CEST

## **Logpoint présente son nouveau Partner Program 2024**

**PARIS, le 9 avril 2024** – Dans un monde où la sécurité informatique devient un pilier fondamental pour la pérennité des entreprises, [Logpoint](#), leader innovant dans les solutions de gestion des événements de sécurité (SIEM) et de réponse automatisée (SOAR), annonce le lancement de son Partner Program revisité pour 2024, pour équiper ses partenaires des outils et connaissances nécessaires.

### **Une vision renouvelée pour une collaboration fructueuse**

Logpoint renforce son engagement envers ses partenaires à travers un programme qui va au-delà des attentes traditionnelles afin d'établir des

relations plus profondes et plus stratégiques. « Nos partenaires sont au cœur de notre stratégie de croissance. En investissant dans leur succès, nous renforçons notre engagement envers un écosystème plus robuste et réactif, » explique Christian Pijoulat, Directeur Régional Sud EMEA chez Logpoint. « Le nouveau programme de partenariat est le fruit d'une analyse approfondie des besoins du marché et des défis auxquels nos partenaires sont confrontés. Nous sommes convaincus que ce programme offrira les ressources, la formation, et le support nécessaires pour les aider à se démarquer dans un secteur compétitif. »

### **Amplification de la stratégie de partenariat et accueil de nouveaux dirigeants**

Logpoint renforce sa stratégie de partenariat avec l'intégration de Cyril Piel en tant que Channel Director et d'Adrien Aeberli comme MSSP Manager. Ces nominations soulignent l'engagement profond de Logpoint envers le renforcement et l'approfondissement de ses relations partenariales, une pierre angulaire dans sa stratégie de croissance et d'innovation dans le domaine de la cybersécurité. Christian Pijoulat met l'accent sur cette évolution : « En valorisant et en investissant dans le succès de nos partenaires, nous solidifions les fondations d'un écosystème dynamique et adaptable, prêt à relever les défis de la cybersécurité de demain. »

### **Rationalisation du programme pour une collaboration optimisée**

Afin de rendre son programme de partenariat plus intuitif et efficace, Logpoint simplifie sa structure, se concentrant désormais sur deux niveaux de partenariat : Silver et Gold. Cette simplification a pour but de démythifier le processus de partenariat et de mettre l'accent sur le développement des partenaires actuels, tout en engageant de manière ciblée de nouveaux partenaires spécialisés dans le domaine de la cybersécurité. Cette approche stratégique permet à Logpoint et à ses partenaires de mieux se positionner sur le marché grâce à une expertise et un engagement renforcés envers la sécurité des systèmes d'information.

### **Expansion du Programme MSSP en réponse à un marché en évolution**

Observant une croissance soutenue du marché des Managed Security Service Providers (MSSP), Logpoint enrichit son programme dédié pour capter efficacement cette tendance. Ce développement traduit la volonté de Logpoint de soutenir ses partenaires dans la conquête de nouvelles

opportunités commerciales, offrant ainsi des solutions de sécurité managée adaptées aux besoins actuels et futurs.

## **Un engagement renforcé pour une coopération fructueuse**

Logpoint intensifie son engagement envers une communication et une collaboration fructueuses avec ses partenaires à travers un plan marketing étoffé et dynamique. Cette initiative vise à renforcer les échanges et l'engagement avec l'écosystème de partenaires de Logpoint, favorisant ainsi un succès partagé basé sur des objectifs communs et un soutien mutuel. La refonte du Partner Program témoigne de l'approche innovante de Logpoint pour soutenir ses partenaires. Le programme vise à offrir une expérience enrichie avec des bénéfices tangibles ainsi que des incitations financières attractives. Ces initiatives sont spécifiquement conçues pour habiliter les partenaires à répondre efficacement aux besoins en constante évolution de leurs clients, tout en développant de nouvelles opportunités d'affaires.

---

## **À propos de Logpoint**

Logpoint est le créateur d'une plateforme d'opérations de cybersécurité fiable et innovante, permettant aux entreprises du monde entier d'évoluer et se développer dans un monde constitué de menaces en constante évolution. En combinant une technologie sophistiquée et une compréhension approfondie des défis de ses clients, Logpoint renforce les capacités des équipes de sécurité tout en les aidant à lutter contre les menaces actuelles et futures. Logpoint propose les technologies de sécurité SIEM, UEBA, SOAR et SAP convergées dans une plateforme complète qui détecte efficacement les menaces, minimise les faux positifs, priorise les risques de manière autonome, répond aux incidents et bien plus encore. Basée à Copenhague, au Danemark, et possédant des bureaux dans le monde entier, Logpoint est une entreprise multinationale, multiculturelle et inclusive. Pour plus d'informations, visitez <https://www.logpoint.com/>.

## Contacts



### **Mads Lindberg**

Press Contact  
Interim VP Communications & Government Affairs  
mal@logpoint.com  
+45 30 31 71 41



### **Mads Lindberg**

Press Contact  
Interim VP Communications & Government Affairs  
mal@logpoint.com  
+45 30 31 71 41



### **Maimouna Corr Fonsbøl**

Press Contact  
PR Manager  
PR & Communications



### **Maimouna Corr Fonsbøl**

Press Contact  
PR Manager  
PR & Communications  
mcf@logpoint.com  
+45 25 66 82 98



### **Maimouna Corr Fonsbøl**

Press Contact  
PR Manager  
PR & Communications  
mcf@logpoint.com  
+45 25 66 82 98



### **Maimouna Corr Fonsbøl**

Press Contact  
PR Manager  
PR & Communications  
mcf@logpoint.com  
+45 25 66 82 98



**Maimouna Corr Fonsbøl**

Press Contact

Head of PR

PR & Communications

[mcf@logpoint.com](mailto:mcf@logpoint.com)

+45 25 66 82 98